

KU ekspreslicens for kvante-spinouts



28 AUGUST 2023

INNOVATION OG
ERHVERVSSAMARBEJDE
TECH TRANSFER OFFICE

UNIVERSITETSPARKEN 2
2100 KØBENHAVN Ø

Hvad er en ekspreslicens for kvante-spinouts?

KU introducerer en ekspreslicens for kvante-spinouts, som har til hensigt at bane vejen for flere spin-outs inden for kvanteområdet.

For nystartede virksomheder med teknologi fra Københavns Universitet (spin-outs) kan forhandling af en licensaftale om ret til at anvende teknologien være kompliceret samt både tids- og ressourcekrævende. Københavns Universitet indfører derfor en ekspreslicens for kvante-spinouts. Dette er en standardiseret licensaftale med faste, back-loadede kontraktvilkår (terms). Herved kan licensforhandlinger reduceres kraftigt i tid samtidig med, at omkostninger til f.eks. eksternt advokatbistand kan reduceres for alle parter.

Ekspreslicensen vil således bidrage til, at universitetets entreprenante forskere kan fokusere tid og ressourcer på udvikling og kommercialisering af KU's teknologi og ikke på langvarige forhandlinger og forudbetalinger.

Den standardiserede aftale udformes så den kan rumme de fleste spinouts inden for kvanteområdet. Skulle et spin-out alligevel ønske at forhandle kontraktvilkår (terms), kan Tech Trans Kontoret tilpasse en licensaftale til specifikke ønsker. Der vil dog så ikke længere være tale om en licensaftale med standard-vilkår som gælder i ekspreslicensen.

Hvornår kan ekspreslicensen anvendes?

For at kunne få adgang til en ekspreslicens skal NewCo (spin-out) opfylde følgende:

- NewCos stifter er en ansat/ansatte på KU og (med)opfinder på den teknologi, som NewCo ønsker at licensere;

- Teknologien er ejet af KU (dvs. der er ikke tale om andre medejere) og ingen tredjeparter har rettigheder til dele af eller hele teknologien;
- Der er indsendt en patentansøgning og de intellektuelle rettigheder ligger til grund for etablering af NewCo;
- Stifter(e) har leveret en kort forretningsplan til Københavns Universitets Tech Trans Kontor. En online skabelon vil kunne findes på universitetets forskerportal;

Vilkår og bestemmelser i ekspreslicensen

- Der skal etableres en dansk virksomhed med et dansk CVR-nummer;
- Den licenserede ret er eksklusiv, ikke til forhandling, gældende i hele verden med ret til at sublicensere i et led;
- Licensens anvendelsesområde: quantum technologies;
- NewCo skal ikke refundere patentudgifter, som KU allerede har afholdt;
- KU afholder patentudgifter op til national fase.
- Ved national fase skal NewCo betale en Technology Development Fee
- NewCo skal patentbeskytte teknologien som Unitary Patent + i USA og Kina (samt evt. Canada);
- KU kræver ingen "signing fee" eller milepælsbetalinger i aftalens løbetid;
- Der betales en årlig licensafgift fra år 5 på DKK 50.000,00;
- NewCo skal betale 3% af nettosalg (Net Sales) i royalty;
- Fast sub-licens fordeling (hvis relevant): 80% til NewCo/20% til KU;
- Værn mod såkaldt royalty stacking: hvis et produkt kræver flere KU-licenser, er der et loft på 5% af nettosalg (Net Sales) uanset, hvor mange licenser, der er tale om. Den årlige licensafgift har samtidig et loft på 150.000 kr;
- Disse aftalevilkår er gældende i 3 måneder efter Københavns Universitet har fremsendt en underskrevet ekspreslicens aftale. Herefter bortfalder tilbuddet.

Hovedpunkter i forretningsplan

For at kunne få adgang til en ekspreslicens skal opfindere/spin out fremsende en kort forretningsplan til Tech Trans kontoret. Der vil i mange tilfælde være mulighed for at søge om Københavns Universitets Proof-of-Concept pulje (PoC To-Go, maks DKK 125.000) til hjælp til udarbejdelse af forretningsplanen, som skal skrives af spin out-team om nødvendigt med hjælp fra en ekstern konsulent. Planen skal bl.a. indeholde:

- Information om ledelse/team (korte bios), herunder også information om medstiftere (samt disses nationaliteter);

- Visioner for den teknologi, der ønskes licenseret samt milepæle for udvikling og modning af både teknologi og virksomhed;
- Finansieringsstrategi herunder plan for betaling af de til licensen knyttede omkostninger.
- Beskrivelse af produkt og forretningsmodel.